

# ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА DDA Real Estate 2024



Приглашаем Партнеров  
к сотрудничеству по продаже  
недвижимости в ОАЭ, Турции,  
России, Таиланде, Бали,  
Вьетнаме и других странах

**10.500 \$  
за сделку**

Среднее вознаграждение  
Партнера по итогам 2023 г.



КРУПНЕЙШАЯ  
ЮРИДИЧЕСКАЯ  
КОМПАНИЯ В РОССИИ



НЕДВИЖИМОСТЬ В ОАЭ,  
ТУРЦИИ, ТАИЛАНДЕ  
И ДРУГИХ СТРАНАХ

# О КОМПАНИИ

- ▶ DDA Real Estate входит в группу компаний «Бизнес-Юрист»
- ▶ Более **400** офисов  
(Россия, ОАЭ, Турция, Таиланд, Вьетнам, Индонезия – о. Бали)
- ▶ **3000+** сотрудников
- ▶ **16 лет** заботы о Клиентах

РЕПУТАЦИЯ С 2007 г.

Миссия: «Качественные и честные услуги с заботой о Клиенте»

## Forbes

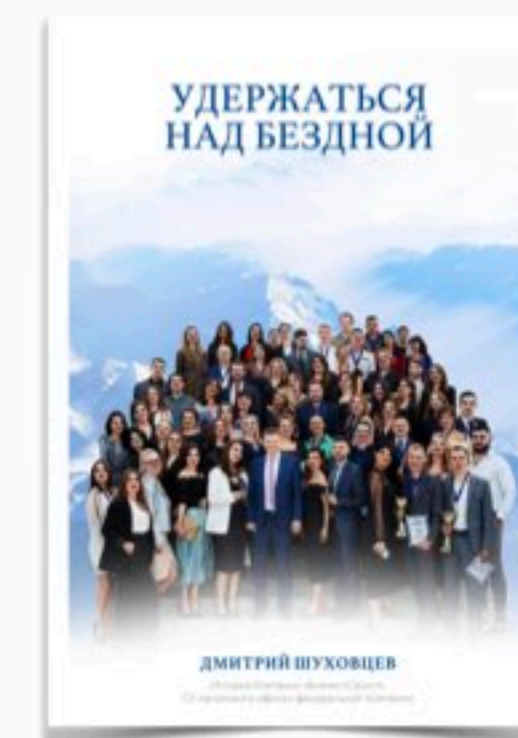
Данил Шуховцев, DDA Real Estate:  
«В Дубае конкурируешь со всем миром»

Редакция спецпроектов  
Автор



Дмитрий и Данил Шуховцевы

Сколько времени нужно, чтобы развернуться с новым бизнесом в Дубае? Предприниматель из Челябинска Данил Шуховцев сумел сделать это за полгода. Летом 2022 года они с братом Дмитрием решили освоить новый для себя рынок зарубежной недвижимости. К концу года, по словам Данила Шуховцева, их компания DDA Real Estate сумела продать в Дубае объектов на 3 млрд рублей и вышла в прибыль. Как это удалось? На что делать ставку в работе с российскими инвесторами? Каковы планы дальнейшего развития?



**КНИГА  
О КОМПАНИИ**

Написана лично  
основателем  
Д. А. Шуховцевым

# СХЕМА РАБОТЫ:

## 1. Вы находите Клиента,

которому интересна  
зарубежная недвижимость  
и отправляете контакты нам

## 2. Всю работу делаем мы

## 3. Вы получаете партнерское вознаграждение

- ▶ Подбираем
- ▶ Показываем
- ▶ Встречаем в аэропорту
- ▶ Работаем с застройщиками
- ▶ Консультируем
- ▶ Оформляем
- ▶ Заключаем договор
- ▶ Проводим платежи
- ▶ Сопровождаем
- ▶ И т.д.

# РАСЧЕТ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

Наша комиссия составляет **от 3 до 7%** от стоимости объекта, в зависимости от застройщика (в среднем 5%).

**Партнер получает 30% от нашей комиссии.**



## **ПРИМЕР РАСЧЕТА**

- Допустим, Клиент приобрел объект стоимостью **600.000\$** у застройщика, чья комиссия составляет **5%**
- Застройщик выплачивает нам  $600\ 000 \times 0,05 =$  **30.000\$**
- **Партнер получает 30%**  
 $30.000\$ \times 0,3 =$  **9.000\$**





# ГАРАНТИИ

## **БЫСТРЫЕ ВЫПЛАТЫ**

*50% выплачиваем ДО ТОГО, как получаем комиссию от застройщика (в течение 5 дней после подписания договора купли-продажи)*

- **Партнерские отношения оформляются договором.**
- **Выплаты гарантируются.**
- **Предоставляем отчет о работе с Клиентами.**
- **Личный кабинет Партнера.**

*Для нас критически важна честность и прозрачность во взаимодействии*

МИССИЯ КОМПАНИИ:

# КАЧЕСТВЕННЫЕ И ЧЕСТНЫЕ УСЛУГИ С ЗАБОТОЙ О КЛИЕНТЕ

Принцип компании звучит так:  
**«Клиент – ваш близкий человек».**

Это означает, что к Клиенту нужно относиться как к близкому человеку и защищать его интересы.

